

Nederlandse Zorgautoriteit  
T.a.v. Bestuur  
Postbus 3017  
3502 GA Utrecht  
Nederland

*Kenmerk* : bri.1117-1145314321-184  
*Betreft* : Stijging van grondstofkosten  
*Datum* : 29 maart 2022

Geacht bestuur,

NEFEMED is de Nederlandse branchevereniging voor fabrikanten en importeurs van medische hulpmiddelen. Dagelijks voorzien onze leden miljoenen Nederlanders van het hulpmiddel dat ze nodig hebben om goed te kunnen functioneren, maatschappelijk te participeren of het leven vaak zelfs draaglijk te maken.

Vanuit onze productclusters klinken alarmerende signalen die we met u willen delen. De kostenstijgingen van grondstoffen - die sinds het najaar van 2020 exploderen - zijn inmiddels zo groot dat het een potentiële bedreiging voor de leveringszekerheid vormt. Organisaties overwegen een heroriëntatie van het beschikbare assortiment, waardoor keuzevrijheid en kwaliteit in het gedrang kunnen komen.

De oorzaken zijn overduidelijk: de kosten voor ruwe grondstoffen zijn verdubbeld. Transportkosten zijn verviervoudigd en de energieprijzen zijn met een factor 6 gestegen sinds eind 2020. De inflatie is wereldwijd enorm toegenomen.<sup>1</sup>

#### *Extramuraal*

Binnen de extramurale<sup>2</sup> markt zien we het structurele nadeel dat fabrikanten in formele zin geen contractpartij zijn van “de zorgdriehoek” (patiënt, zorgaanbieder, zorgverzekeraar), waardoor er geen mogelijkheid tot correctie bestaat. Wij waarschuwen al jaren voor deze onlogische marktconstructie.

---

<sup>1</sup> In de bijlage een presentatie met daarin algemeen geaccepteerde indicatoren inzake ruwe grondstoffen, zee-, weg- en luchtvracht, energie (gas, brandstoffen en elektriciteit) en inflatie en economie.

<sup>2</sup> NEFEMED organiseert productclusters voor de fabrikanten van de extramurale productgroepen stoma, wond, compressie, afvoerende- en absorberende continentiematerialen.

Fabrikanten zouden in principe hun prijzen kunnen verhogen als ze daartoe besluiten. Het grote nadeel van het huidige systeem is echter dat een verhoging van prijzen aan de fabrikantenkant tot een issue leidt bij één van de partijen in de zorgdriehoek. De vergoeding die de zorgaanbieders krijgen biedt immers geen ruimte om de stijgende inkoopkosten op te vangen. De gevolgen van een prijsstijging aan de inkoopkant zal zijn weerslag krijgen in de kwaliteit van logistiek, service of keuzemogelijkheid van ingekochte hulpmiddelen.

De patiënt is de dupe, want die moet jaarlijks een premieverhoging accepteren, zonder dat daar een kwaliteitsverhoging tegenover staat. In hoeverre is deze inflatie van zorg een nog te accepteren gevolg van de interactie tussen deze marktconstructie en de escalerende grondstofkostenstijging?

#### *Generiek Kwaliteitskader Hulpmiddelen (GKH)*

Sinds jaren werken we samen met alle zorgpartners aan de implementatie en toepassing van de kwaliteitsnormen van het Generiek Kwaliteitskader Hulpmiddelen (GKH). Over de implementatie van dit kader hebben wij momenteel grote zorgen. De economische basis van deze normen was al wankel, maar lijkt zonder aanpassing nog verder onder druk te worden gezet. De zorgdriehoek kijkt ondertussen in de koplampen van de wereldwijde economische ontwikkeling en blijkt niet in staat tot enige aanpassing of beweging.

#### *Intramuraal*

Binnen de intramurale<sup>3</sup> markt vormt de [indexatie van de NZa](#) op dit moment de enige leidraad om de markt mee te laten bewegen. Ook hier geldt dat de kostenontwikkeling de realiteit inmiddels lang en breed heeft ingehaald en deze indexatie voor onze sector niet toereikend is.

NEFEMED doet bij deze een oproep aan alle zorgpartners om contracten zo spoedig mogelijk aan te passen. Ook in een gereguleerde markt moet het prijsmechanisme meebewegen teneinde continuïteit van de zorg te kunnen waarborgen. Nu functioneert dit mechanisme volgens ons onvoldoende.<sup>4</sup> [De zorgplicht](#) lijkt daardoor in gevaar te komen en daarmee de patiënt zelf. Ons bereiken signalen dat bestaande contracten en prijsafspraken achterhaald zijn en onvoldoende worden gecorrigeerd, waardoor het naleven van de contracten lastig wordt.

---

<sup>3</sup> NEFEMED organiseert productclusters voor de fabrikanten van de intramurale productgroepen orthopedische materialen, hartvaat en oogheelkunde.

<sup>4</sup> NEFEMED werkt aan een opdracht voor een onafhankelijk onderzoeksbureau, richting een marktanalyse die gedeeld kan worden met alle zorgpartners, om dit probleem in kaart te brengen.

*Tot slot*

Graag willen we binnenkort het gesprek met u aangaan over concrete mogelijkheden om de grondstofkostenontwikkeling en de uitdagingen die dat onze leden stelt te bespreken en te onderzoeken wat we er samen aan kunnen doen.

Ik kijk uit naar uw spoedige reactie.

Hoogachtend,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Michiel van Campen', written over a thin horizontal line.

Michiel van Campen  
directeur

Bijlage: presentatie "Toename van de grondstofkosten"